

Seminar „**COST DEFENSE** beim Einsatz professioneller Kalkulationssysteme im Beschaffungsprozess am Beispiel poseidon® COSTING SYSTEM“

Die Veranstaltung richtet sich an Unternehmer aus der Massivumformung, die sich einen Überblick über die gängigen Vorgehensweisen, Chancen und Risiken bei Kostengesprächen und den obligatorischen Werksbesichtigungen im Rahmen von sogenannten „Wertanalyseprojekten“ der Kunden verschaffen wollen. Angesprochen sind Geschäftsführer, Vertriebs- und Werkleiter, aber auch Führungskräfte aus Controlling und Entwicklung.

Alle Seminarunterlagen erhalten Sie per Download in digitaler Form.

Auch individuell auf Ihre konkreten Unternehmensbedürfnisse zugeschnitten als Inhouse-Seminar und/oder Begleitung durch Kostenworkshops mit Ihren Kunden möglich.

Termin:	07.04.2022 • 09:30 Uhr - ca. 12:00 Uhr
Anmeldeschluss:	31.03.2022
Ort:	Haus der Stahlverformung, Goldene Pforte 1, 58093 Hagen
Referent:	Herr Norbert R. Heinz, NORBERT HEINZ CONSULTING GmbH & Co. KG • Uechtelhausen
Seminarnummer:	2022-01
Teilnahmegebühr:	Mitglieder Verbände Haus der Stahlverformung: 195,- € Nicht-Mitglieder 395,- €
Veranstalter:	Industrieverband Massivumformung e.V.
Ansprechpartner:	Sabine Kühnel
Kontakt:	Tel.: +49 2331 9588 46 • E-Mail: skuehnel@massivumformung.de

Schulungsinhalte

Open Book war gestern. Heute werden bereits im Angebotsprozess von vielen Einkäufern penibel ausgefüllte CostBreakDowns gefordert. Jeder hat hier sein eigenes Formular mit speziellen, fest eingebauten Berechnungsformeln. Wenn dann die Serie läuft gilt häufig „nach dem Spiel ist vor dem Spiel“. Spätestens jetzt wird unter demonstrativer Verwendung voluminöser Datenbanken anhand von Greenfield-Kalkulationen als Benchmark vorgegeben, was kostentechnisch heute machbar ist. Das „Gap“ soll der Lieferant dann schnellstmöglich mit Preiszugeständnissen schließen. Inhalt des Trainings ist auch, Einsatzfelder, Grenzen und Möglichkeiten professioneller Kalkulationssysteme praxisnah aufzuzeigen.

Inhalte:

- Methodisches Vorgehen der Kunden bei Kostenanalysen
- Der Werksrundgang durch den Kunden / Chancen und Risiken für beide Seiten
- Der Einsatz von Greenfield-Kalkulation und Benchmark-Datenbanken
- Einsatzfelder und Möglichkeiten professioneller Kalkulationssysteme am Beispiel poseidon® COSTING SYSTEM
- Ausblick und Diskussion

Zertifikat

Teilnahmebescheinigung

